



# Newsletter n. 1

## Il progetto ST-ESCO: informazioni generali

L'obiettivo del progetto è quello di promuovere la creazione e lo sviluppo di Società di Servizi Energetici operanti nel settore del Solare Termico, ST-ESCO (dall'inglese Solar Thermal Energy Service Companies) e con questo di dare un forte impulso alla crescita del mercato del solare termico in Europa.

La situazione attuale è tale per cui gli impianti solari termici hanno oggi una diffusione sul mercato europeo inferiore a quella potenziale, nonostante abbiano raggiunto la piena maturità tecnologica e siano economicamente vantaggiosi nel lungo periodo. Una delle principali ragioni risiede nel fatto che i possibili utenti finali (in particolare quelli di grandi dimensioni) sono riluttanti di fronte agli alti costi iniziali e dubbiosi sull'affidabilità e sulla durata degli impianti solari. Il progetto si inserisce all'interno di questo contesto, cercando di trovare soluzioni innovative per il suo sviluppo.

Le ST-ESCO, vendendo energia solare (non impianti) ad un prezzo competitivo e occupandosi sia della gestione dell'impianto che delle operazioni di manutenzione, possono contribuire a rimuovere gli ostacoli sopra menzionati. È ad esempio auspicabile l'intervento di una ESCO solari in tutti quei casi in cui vi sia l'impossibilità da parte degli utenti finali (Pubbliche Amministrazioni e investitori privati) di finanziare in proprio interventi strutturali di una certa consistenza. L'affermarsi di tale tendenza, aprirebbe la strada ad una rapida espansione dei sistemi solari termici in Europa in tutti i potenziali settori (residenziale, terziario ed industriale) sia pubblico che privato.

Tuttavia lo sviluppo delle ST-ESCO in Europa si trova ad uno stadio ancora iniziale; in particolare, per quanto riguarda il settore del solare termico, si registra ad oggi un basso numero di iniziative significative intraprese (e non sempre di successo).

Questo progetto si prefigge lo scopo di promuovere il settore delle ST-ESCO attraverso le seguenti attività:

Elaborare un'analisi del mercato e delle condizioni strutturali (sull'esempio di precedenti iniziative), avente la finalità di individuare i settori più promettenti su cui investire.

Trasferire, tra i partner del progetto, il know how proveniente da esperienze di successo (ad esempio il caso dell'Austria).

Informare gli attori coinvolti, riunendoli e adoperandosi per la creazione di ESCO solari.

Fornire strumenti utili per le ST-ESCO: una guida completa su tutti gli aspetti, finanziari, tecnici e contrattuali, e uno strumento



software di facile uso per la valutazione di possibili interventi (che funga da utile supporto per gli studi di fattibilità).

Elaborare e diffondere una serie di proposte concrete per le necessarie misure di supporto sia a livello europeo (Direttive Comunitarie) che nazionale.

Diffondere i risultati (attraverso il sito internet specificamente creato per le ST-ESCO, brochures, conferenze etc) e ricercare misure di sostegno per la futura creazione di una rete tra le ESCO solari.

Stilare un contratto dettagliato, relativo ad un caso reale e puntare alla sua realizzazione in pratica. Infatti, come risultato finale del progetto, è prevista la firma di almeno un contratto ST-ESCO in ognuna delle nazioni partecipanti

Le azioni sopra indicate si propongono di portare (tra gli altri) ai seguenti risultati:

- a) soggetti più informati e consapevoli delle possibilità e dei benefici offerti dalle ST-ESCO;
- b) un forte impulso alla creazione di condizioni strutturali favorevoli al futuro sviluppo di ESCO solari;
- c) una rete di ST-ESCO pilota.

Si auspica che il progetto abbia un alto tasso di replicabilità e cioè, in particolare, che i risultati ottenuti possano rappresentare un esempio e uno stimolo per la nascita di nuove ST-ESCO, non solo nei paesi aderenti ma anche nel resto dell'Europa

Parallelamente si prevede che il sempre maggiore ricorso alle ST-ESCO (e allo strumento del finanziamento tramite terzi) contribuisca in maniera sostanziale ad una rapida e benefica espansione del settore solare termico.

## I partner

Il consorzio che promuove il progetto è formato da soggetti di comprovata esperienza nei rispettivi settori di appartenenza e quindi offre le massime garanzie sul successo del progetto stesso.

Il leader del progetto è Il Centro per le Risorse Energetiche Rinnovabili. (CRES) - Grecia.

Gli altri partners sono:

EBHE - Associazione delle Industrie Solari Greche– Grecia

GEA - L'Agenzia per l'Energia di Graz– Austria

NAHWAERME - Società di progettazione e realizzazione di solare termico e di servizi energetici - Austria

Politecnico di Milano – Italia

ASSOLTERM - Associazione Italiana delle Industrie Solari - Italia



ARGEM - Agenzia per la Gestione dell'Energia della Regione di Murcia – Spagna

AIGUASOL - Studio di ingegneria e di consulenza energetica, specializzato nel settore dell'energia solare termica - Spagna

APERCA - Associazione delle Industrie Solari Catalogna - Spagna

## Kick off meeting

L'incontro iniziale del progetto si è tenuto a Madrid il 24 e 25 Febbraio 2005, presso il Centro espositivo Ifema. L'incontro era inserito nel gruppo di eventi paralleli alla Fiera Internazionale sull'Energia e l'Ambiente GENERA 2005. Grazie a questa opportunità è stato possibile presentare il progetto ad una vasta platea. Durante l'incontro i partners hanno avuto l'occasione di conoscersi, sono stati illustrati gli obiettivi e il programma di lavoro del progetto, e una volta chiariti e rielaborati, è stato definito un nuovo e più dettagliato piano di lavoro.

## Avanzamento dei lavori

Il progetto è in una fase iniziale e attualmente si sta portando avanti il lavoro preparatorio (WP1: stato dell'arte e analisi di mercato). Questa parte prevede:

Relazione sulla situazione del settore delle ST-ESCOs in ciascuno dei paesi partecipanti. Destinato a tutti i soggetti interessati dal progetto, nel documento verranno riportate: le esperienze di ST-ESCO già esistenti a livello mondiale, i progetti europei più rilevanti, la legislazione relativa a FTT ed ESCOs, significative procedure di accordo e di finanziamento, gli schemi adottati per il sussidio, le certificazioni di qualità e di controllo richieste in ogni paese partecipante, la proposta per la direttiva europea sull'Efficienza Energetica negli usi finali e sui servizi energetici. Saranno presi in considerazione esempi concreti di successo (soprattutto in Austria) ed analizzati gli errori più frequenti che si riscontrano nei tentativi del passato. Verranno presentati in un documento informativo i cinque esempi di maggior successo di contratto sull'energia solare in Europa.

Analisi del mercato. Partendo dalla valutazione delle potenzialità dei principali settori, si proseguirà con l'identificazione degli aspetti chiave delle questioni contrattuali, tecniche e di gestione del rischio. Saranno eseguiti studi di mercato per stimare le potenzialità di sviluppo delle ST-ESCO in tutti i paesi partecipanti nei settori residenziale industriale e terziario. Saranno individuati i settori di mercato più promettenti e saranno analizzati i soggetti e le procedure più indicati per lo sviluppo dei progetti. Particolare attenzione sarà riservata ai clienti finali privati (in virtù dei minori ostacoli legati all'implementazione delle attività di ST-ESCO), senza



tuttavia ignorare il settore pubblico. Infatti sarà effettuata una ricerca volta all'individuazione, all'interno del settore pubblico, del comparto più appropriata per accordi con ST-ESCO (per esempio centri sportivi, enti che appartengono al cosiddetto settore pubblico "allargato" e che potrebbero offrire una maggiore flessibilità per la realizzazione pratica di contratti ST-ESCO). Verranno determinati i prezzi di mercato di tutte le attività legate alla creazione di una ST-ESCO e saranno effettuate analisi economiche.

Documento informativo con i cinque esempi di di maggior successo di tipologia di contratto sul solare termico.

Inizio dei lavori per la creazione del sito internet dedicato.

Volantini e brochure di presentazione del progetto.

*Il progetto in Italia è coordinato dal Politecnico di Milano.*

*Per informazioni:*

*Mario Motta*

*Dip. Energetica  
Politecnico di Milano,  
Piazza Leonardo da Vinci 32,  
20132 Milano*

*mario.motta@polimi.it  
tel 02 2399 3818  
fax 02 2399 3868*